

Commerce

Si vous recevez ce document, c'est que vous êtes un artisan de Villeneuve : félicitations !

Accès à la table commerciale

La table commerciale est accessible en tout temps et à tous les joueurs, mais seuls les maître-marchands peuvent y intervenir directement.

Gestion des comptoirs

Chaque délégation commence le GN avec un ou plusieurs comptoirs ; ils sont tous visibles sur la carte du monde, sauf ceux de la Savoie.

À chaque tour de jeu, les comptoirs rapportent des matières premières **ET DE L'ARGENT ???**, indiquées sur la feuille récapitulative disposée sur la table économique ; celles-ci peuvent ensuite être échangées – moyennant un petit supplément monétaire pour la main-d'œuvre – auprès de vous, les artisans, pour en faire des produits finis.

Lorsqu'un marchand vient vous voir pour une transaction, vous devez passer au PC orgas afin d'échanger les matières premières contre le produit fini concerné.

Gestion des matières premières

Les produits finis permettent quatre choses :

- Nourrir les troupes de la table stratégique (indispensable à chaque tour de jeu).
- Améliorer l'armement des troupes de la table stratégique.
- Améliorer l'armure des troupes de la table stratégique.
- Créer des objets de prestige afin d'asseoir la renommée de votre prétendant favori à la succession de Pierre II.

Ils peuvent également être revendus à prix d'or à d'autres délégations en manque de ressources...

Spécialités des artisans de Villeneuve

Nourriture :

- Adèle Perrin, meunière : pain
- Mathilde Faure, bouchère : viande
- Virginie Clément, tonnelière : vin

Armement :

- Ariane Morvan, coutelière : hache, fléau, arc de chasse
- Emery Leduc, forgeron : arme d'hast, arc de guerre
- Jacques Pasquier, artilleur : arme noble en acier (épée, masse d'arme, arbalète)

Armure :

- Margot Lombard, tanneuse : cuir
- Benoît Toussaint, armurier : cuir et métal
- Nicolas Martineau, heaumier : haubert

Objets de prestige :

- Geoffroi Constant, charpentier : mobilier
- Blanche Bernier, relieuse : manuscrit
- La Margue, rebouteuse : parfum
- Perrine Lefranc, tisserande : tapisserie
- Bertrand Vannier, orfèvre : bijoux précieux

Les bonus accordés par chaque produit finis, ainsi que le prix de votre main-d'œuvre sont indiqués sur la fiche récapitulative annexée à ces règles. Plus ils sont intéressants, plus ils sont chers...

À vous de savoir vous « vendre » aux différentes délégations pour les convaincre de venir dépenser leur argent chez vous et non chez la concurrence...